STM Group - Strong Team - Dream Team

Echte Leidenschaft für Vertrieb? Du scheust nicht vor technischen Produkten zurück? Du bist ein Machertyp? Dann komm zu uns.

Als inhabergeführtes Unternehmen mit einer Fertigung in München gehen bei STM Tradition und Innovation Hand in Hand. Mittlerweile zählt STM über 130 Mitarbeitenden die Kunden von mehreren Verkaufsgebieten in Deutschland, der Schweiz und Österreich betreuen. Wir gehören zu den führenden Stahlhandelshäusern im Bereich Werkzeug-, PM- und Hochleistungsstähle in der D-A-CH Region.
Die Schonung natürlicher Ressourcen und die effiziente Nutzung von Energien sind der STM Gruppe ein wichtiges Anliegen. Dazu gehört die ISO 14001 Umweltmanagement-Zertifizierung genauso wie exzellentes technisches Know-how im Bereich unseres Werkzeugstahlhandels.

In unseren fünf Verkaufsgebieten hat Ellenbogenkultur Hausverbot, in unseren Projekten setzen wir auf die richtige Mischung aus solider Erfahrung und mutigem Einsteiger und in unserem Team triffst Du Originale mit Ecken und Kanten.

Für unseren Hauptsitz in Gräfelfing/München/Verkaufsgebiet Süd
(Vertriebsbüro/ Open Office/ On remote) suchen wir ab sofort in Vollzeit eine/n

Mitarbeiter Vertrieb / Sales Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben…

- Vertrieb technischer Produkte bei Stamm- und Neukunden im Raum Südbayern mit flexibel gestaltbarer Reisetätigkeit
- Stammkundenpflege und Neukundenakquise in einem Markt mit hohem Potenzial
- Präsentation der Produkte
- Erstellung von Angeboten in Abstimmung mit den einzelnen Fachbereichen und Auftragsakquise
- Marktanalyse, Beobachtung des Wettbewerbs sowie Potentialeinschätzung der Kunden
- Eigenverantwortliches strategisches und operatives Management Deines Verkaufsgebiets
- Abwicklung von Verkaufsaktionen und Maßnahmen zur Kundenbindung bzw. Kundenneugewinnung
- Reporting, Forecast und Dokumentation der Aktivitäten im Warenwirtschaftssystem
- Pflege von Kundenstammdaten und Erstellen von statistischen Auswertungen
- Eigenverantwortliche Erfüllung der budgetierten Umsatzziele

Dein Profil…

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, vorzugsweise als Kaufmann bzw. Kauffrau für Groß- und Außenhandelsmanagement, bzw. abgeschlossene technische Ausbildung und Erfahrung im kaufmännischen/vertrieblichen Sektor
- Selbständig agierende-Vertriebspersönlichkeit, die gern Verantwortung für den unternehmerischen Erfolg übernimmt
- Bereitschaft für eine Kombination aus Außen- und Innendiensttätigkeit
- Technische Affinität und Begeisterung für Premiumprodukte und -services
- Freude an Beratung und Verkauf sowie solide Abschlussstärke
- Kommunikationsstärke, Verbindlichkeit und Engagement
- Hohes Maß an Flexibilität, Verantwortungsbewusstsein und Überzeugungskraft
- Stark ausgeprägte Eigenmotivation sowie ein strukturierter Arbeitsstil
- Teamfähigkeit sowie eine kommunikative Arbeitsweise
- Gute Englisch- und IT-Kenntnisse, Lernbereitschaft in Bezug auf ERP/CRM-Systeme
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit im Umfang von 30%, ausbaubar

Was wir Dir bieten:

- **Betriebsklima**. Flache Hierarchien, offene Türen, Mitarbeiterevents und ein familiäres Miteinander unter klasse Kolleg*innen
- **Work-Life-Balance.** Flexible Arbeitszeiten und Option auf Home-Office mit guter Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- **Sicherheit.** Wir geben Dir wirtschaftliche Sicherheit und haben immer ein offenes Ohr für Dich
- **STM Onboarding.** Wir nehmen uns Zeit für Dich und begleiten Dich langfristig auf Deinem Karriereweg. Durch eine intensive Einarbeitung verstehst du in kürzester Zeit unsere technischen Produkte.
- **Weiterbildung.** STM-Kolleg*innen sind wissbegierig und erweitern fortwährend ihr Know-how
- **Entwicklung**. Eigenverantwortliche Arbeitsbereiche mit Entwicklungsmöglichkeiten
- **Wiedereinstieg.** Wir geben gerne auch Wiedereinsteigern eine Chance
- **Teamevents.** Genieß unser Sommerfest oder tanze mit uns auf der Weihnachtsfeier
- **Faire Vergütung – Mix it.** Leistungsgerechte Bezahlung und erfolgsorientierte Prämien, weitere intelligente „Mix-it“ Bausteine- mehr Netto
- **Sehr attraktive Bleibeprämien**

Unser Ziel:

- Eine langfristige Zusammenarbeit mit Dir in unserem STM – Team

Komm zu uns:
Neben flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen erwarten Dich anspruchsvolle und gestalterische Tätigkeiten in einem zukunftsorientierten Unternehmen, in dem Fairness und Offenheit das Betriebsklima prägen. Für erste Informationen steht Dir Cornelia Weiner gerne telefonisch unter +49 (0)89 – 8981 47 -150 zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Unterlagen im PDF-Format per E-Mail an
Cornelia.Weiner@stm-stahl.de

STM Stahl Vertriebs GmbH
Frau Cornelia Weiner
Bussardstraße 10
82166 Gräfelfing/München
E-Mail: Cornelia.Weiner@stm-stahl.de